



# VERSORGUNGSSYSTEME

**Optimierung von Beschaffungsprozessen**  
**Senkung von Kosten**  
**Sicherung von Materialversorgung**  
**Sonderbeschaffung**



# WILLKOMMEN BEI **KAHMANN & ELLERBROCK**

## **WIR KÜMMERN UNS DRUM!**

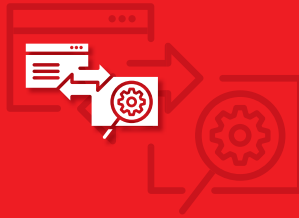
Wir sind der Technische Großhändler in Ost-Westfalen-Lippe und Umgebung sowie in Brandenburg (vertreten durch unsere Tochterfirma Plaschna & Co.) im Breitensortiment des Technischen Handels.

Als Vollsortimenter liefern wir nahezu jedes Produkt, das im Technischen Produktionsalltag benötigt wird – den größten Teil davon direkt ab Lager. Eine große Produktvielfalt, fachkundige Beratung und individuell abgestimmte Systemdienstleistungen zeichnen uns aus. Unsere Kunden kommen vorwiegend aus der produzierenden Industrie, der Automotive-Branche, dem Maschinenbau, Handwerk und Handel sowie Werbetechnik und Messebau.

Als Produktionsverbindungshandel sind wir für viele namhafte Hersteller als lagerführender Stützpunkthändler tätig. In enger Zusammenarbeit mit unseren Lieferanten bündeln wir unsere Kräfte überall da, wo es Ihnen Vorteile bringt: im Einkauf, bei der Beratung, in der Lagerhaltung und im Lieferservice.

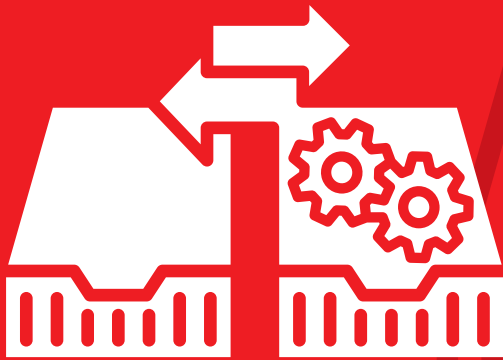
Dabei profitieren Sie von:

- Höchste Verfügbarkeit
- Fachgerechte Warenbevorratung
- Marktgerechte Preise
- Beste Lieferqualität
- Optimaler Service



# INHALTSVERZEICHNIS

<b>KANBAN</b>	<b>4</b>
<b>AUTOMATENSYSTEM</b>	<b>5</b>
<b>KE WEBSHOP</b>	<b>6</b>
<b>OPEN CATALOG INTERFACE (OCI)</b>	<b>7</b>
<b>BMECAT</b>	<b>8</b>
<b>ELECTRONIC DATA INTERCHANGE (EDI)</b>	<b>9</b>
<b>KE LEISTUNGSBEREICHE</b>	<b>10</b>
<b>ANSPRECHPARTNER FÜR VERSORGUNGSSYSTEME</b>	<b>11</b>



# KANBAN

Kanban ist ein Verfahren zur Sicherstellung einer ununterbrochenen Materialversorgung durch ein Reserve-System. Dabei bildet das Kanban die kleinste Einheit für eine definierte Stückzahl von Artikeln (bspw. 1.000 Sechskantschrauben). Für den Transport der Artikel können Kanban-Kisten, -Gitterboxen oder auch -Paletten genutzt werden, je nach Größe der Kanban-Artikel. Zunächst werden die Bestands- und Reservemengen festgelegt (bspw. 1.000 Sechskantschrauben im Bestand und 1.000 Sechskantschrauben in der Reserveeinheit). Sobald die Reservemenge angebrochen wird, wird die Nachbestellung automatisch ausgelöst. Das Auslösen der Nachbestellung kann durch das Einsammeln leerer und etikettierter Kanban-Behälter erfolgen, durch das Abschannen der Etiketten eines Kanbans oder das Einscannen eines QR-Codes.

## VORGEHEN

- Definition der Kanban-Artikel
- Festlegung der Bestands- und Reservemengen
- Bereitstellung und Etikettierung der Transportmittel
- Implementierung der Nachbestellmethode (bspw. per Scanner)

## ANWENDUNGSBEREICHE

Das Kanban System eignet sich besonders für den Einsatz in der Produktion, wo eine hohe Umschlagshäufigkeit herrscht und eine dauerhafte Materialversorgung wichtig ist. Dies ist bei Einzelbauteilen und vorkonfektionierten Baugruppen genauso der Fall wie bei Hilfs- und Betriebsstoffen, Schrauben oder C-Teilen.

## IHRE VORTEILE

- Ständige Materialverfügbarkeit
- Just-in-Time Bestellungen
- Reduktion von Lagerkapazitäten
- Minimierung des Beschaffungsaufwandes
- Wegfall von Dispositionsaufwänden



# AUTOMATENSYSTEM

Waren-Ausgabeautomaten machen die kontinuierliche Ausgabe von Artikeln in Einzel-Stückzahlen möglich. Die Ausgabe der Waren erfolgt nach einer vorherigen Authentifizierung des Mitarbeiters (bspw. über einen PIN-Code oder RFID TAG). Nach erfolgter Authentifizierung wählt der Mitarbeiter seinen gewünschten Artikel über einen Touch-Display aus.

Jede Produktentnahme kann elektronisch erfasst und an Ihr Warenwirtschaftssystem übermittelt werden. Gleichzeitig werden die Entnahmen im Bestellsystem von Kahmann & Ellerbrock gesammelt und nach einkaufsoptimierten Produktstapeln automatisch nachbestellt.

## VORGEHEN

- Definition des Produktsortiments
- Auswahl des passenden Automaten
- Festlegung der Bestellrhythmen und -mengen
- Auswahl des Aufstellortes
- Prüfung und Freigabe des Systems

## ANWENDUNGSBEREICHE

Der Einsatz von Waren-Ausgabeautomaten bietet sich überall dort an, wo eine kontinuierliche Entnahme einzelner Artikel (im Gegensatz zur Entnahme vollständiger Verpackungseinheiten) von Vorteil ist. Dabei kann die Materialversorgung bedarfsgerecht und sortimentsübergreifend zusammengestellt werden.

## IHRE VORTEILE

- Wegfall manueller Einzelbestellungen
- Verschlankeung der Einkaufs- und Lagerprozesse
- Bedarfsgerechte Versorgung
- Kontinuierliche Warenverfügbarkeit



## KE WEBSHOP

Die Recherche, die Auswahl und der Kauf von Produkten über den KE-Webshop bieten einige Vorteile: Die gewünschten Produkte können durch unsere fehlertolerante Suchfunktion schnell und einfach gefunden werden. Die integrierte Suggestfunktion schlägt zudem – bereits bei der Suche – Produkte auf Artikel- und Kategorieebene vor. Technische Beschreibungen, hinterlegte Datenblätter und weiterführende Informationen unterstützen Sie bei der Auswahl der richtigen Produkte, über die Sie sich durch die Produktabbildungen einen schnellen Überblick verschaffen können. Artikelvergleichsfunktionen und die Anzeige „ähnlicher Artikel“, „Empfehlungen“ oder „Zubehör“ erleichtern die Orientierung.

Der Kauf der Artikel mit Ihren hinterlegten Preisen und Rabatten kann unkompliziert über den Warenkorb erfolgen. Ihre Favoritenlisten und Bestellhistorien erleichtern Ihnen zudem den Wiederkauf bereits gekaufter Artikel. Darüber hinaus richten wir Ihnen gerne einen individuellen Webshop mit Ihrem definierten Produktportfolio und der Vergabe von unterschiedlichen Berechtigungen und Einkaufsbudgets an Ihre Mitarbeiter ein, so dass die Administration ebenso durch Berechtigte Ihres Hauses erfolgen kann.

### VORGEHEN

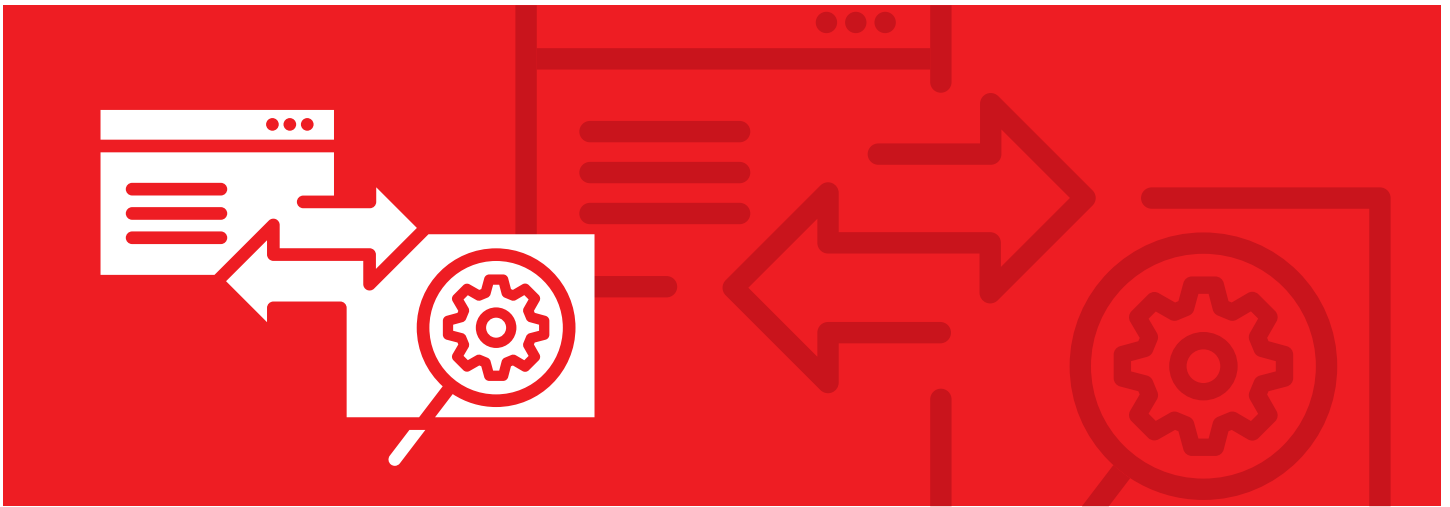
- Definition und Anlage des gewünschten Produktportfolios
- Hinterlegen Ihrer individuellen Preise und Rabatte
- Einrichten eines Einkäufercockpits
- Vergabe von Berechtigungen

### ANWENDUNGSBEREICHE

Die Bestellabwicklung über den KE-Webshop verläuft durch den Zugriff auf Ihre hinterlegten Produkte und Preise schnell und unkompliziert. Eine Kombination des KE-Webshops mit einer OCI-Schnittstelle und einer EDI-Anbindung an Ihr ERP-System bietet Ihnen maximalen Komfort und Entlastung, indem manuelle Aufwände entfallen.

### IHRE VORTEILE

- Direkter Zugriff auf mehr als 300.000 Artikel
- Produkte, Preise und Verfügbarkeiten auf einen Blick
- Schnelle und sichere Prozessabwicklung
- Erhöhter Komfort
- Eigenes Einkäufer-Cockpit
- Bestellverwaltung und Vergabe von Berechtigungen



# OPEN CATALOG INTERFACE (OCI)

Das Open Catalog Interface ist eine standardisierte Schnittstelle. Über diese Schnittstelle können Katalogdaten zwischen Ihrem ERP-System (oder beliebigen anderen Katalogen) und dem Webkatalog bzw. Webshop von Kahmann & Ellerbrock (KE) ausgetauscht werden. Auf diese Weise kann der Webshop von Kahmann & Ellerbrock zur Recherche und Produktauswahl genutzt werden, während die Kaufabwicklung über Ihr eigenes ERP-System ausgeführt wird. Dazu wählen Sie Ihre gewünschten Produkte im Webshop von KE aus und stellen Sie im Warenkorb zusammen. Dieser Warenkorb wird anschließend über die OCI-Schnittstelle an Ihr Warenwirtschaftssystem (WWS)/ ERP-System übermittelt.

## VORGEHEN

- Auswahl der gewünschten Produkte im KE-Webshop
- Zusammenstellung des Warenkorbs
- Übermittlung des Warenkorbs per OCI an das eigene WWS/ERP-System
- Import der Artikel in Ihr WWS/ERP-System

## ANWENDUNGSBEREICHE

Durch die Implementierung einer OCI-Schnittstelle können die Vorteile des KE-Webshops genutzt werden und gleichzeitig die gewohnten Bestellabläufe in der eigenen Warenwirtschaft eingehalten werden. Der Einsatz einer solchen Schnittstelle bietet sich bei wiederkehrenden und häufigen Bestellungen im KE-Webshop an sowie überall dort, wo es sinnvoll ist, manuelle Bestellvorgänge durch automatisierte Prozesse zu erleichtern.

## IHRE VORTEILE

- Kopplung Ihres WWS an den KE-Webshop
- Zugriff auf Ihre Bestellhistorie und Favoritenlisten
- Sichtbarkeit von Preisen und Lagerverfügbarkeiten in Echtzeit
- Minimierung der Datenpflege durch einen optimierten Bestellvorgang
- Reduktion von Zeitaufwänden und Fehlermöglichkeiten



# BMECAT

Ein BMEcat ist ein Standardformat, womit die Übermittlung von Produkt- und Katalogdaten aus dem Produktportfolio von Kahmann & Ellerbrock in Ihr Katalogsystem durchgeführt werden kann. Übertragen werden können individuelle Sortimente und Artikel inklusive Artikelbeschreibungen, Bildern und technischen Daten.

Das BMEcat-Austauschformat enthält neben den Produktdaten gleichfalls Produktidentifikationsmerkmale, wie etwa die eCl@ss-Nummer. Auf diese Weise können Produkt- und Katalogdaten eindeutig adaptiert und in Ihr Zielsystem importiert werden.

## VORGEHEN

- Festlegen der gewünschten Artikel für Ihren Katalog
- Klärung spezifischer Anforderungen und Preise
- Erstellung des BMEcats für Ihr Zielsystem
- Import des Katalogs

## ANWENDUNGSBEREICHE

Die Erstellung eines BMEcats dient dem Transfer eines individuellen Produktsortiments in Ihr gewünschtes Zielsystem.

## IHRE VORTEILE

- Zusammenstellung eines individuell definierten Sortiments
- Transfer eines spezifischen Sortiments in ein gewünschtes Zielsystem
- Zeitersparnis bei der Übermittlung von Katalogdaten durch das Standardverfahren
- Minimierung von Übermittlungsfehlern





# ELECTRONIC DATA INTERCHANGE (EDI)

Das Electronic Data Interchange (EDI) Verfahren bezeichnet den Austausch von elektronischen Dokumenten von Computer zu Computer. Die EDI-Dokumente werden für den Austausch in einem Standardformat angelegt, damit Sender und Empfänger Daten exakt und fehlerfrei ein- und auslesen können. Außerhalb der USA<sup>1</sup> werden EDI-Dokumente weltweit im UN EDIFACT Standard versendet. Übermittelt werden können dabei standardisierte Geschäftsdokumente, wie Bestellungen, Rechnungen oder Versandinformationen. Da die Übermittlung der Daten elektronisch erfolgt, können manuelle Aufwände drastisch reduziert werden.

## VORGEHEN

- Erstellung spezifischer Anforderungen
- Festlegen der zu übermittelnden Daten und Datenfelder
- Abgleich Ihrer Datenanforderungen mit den Datenanforderungen von KE
- Durchführen eines Daten Mappings
- Systematische Tests und Freigabe

## ANWENDUNGSBEREICHE

Durch EDI Verfahren können gesamte Prozesse wirtschaftlicher, exakter und zeitoptimierter gestaltet werden. Bestellungen können in Echtzeit übertragen, Belieferungen just-in-time bzw. just-in-sequence erfolgen, womit das Anfrage- und Angebotsmanagement ersetzt werden können. Durch eine Kombination von OCI und EDI können Bestellungen direkt aus Ihrem Warenwirtschaftssystem erfolgen, sodass der elektronische Datenfluss von Ihrem Warenwirtschaftssystem in Ihr Warenwirtschaftssystem erfolgt. Dafür nutzen wir Verfahren wie openTrans®, AS2 oder SFTP.

<sup>1</sup>Innerhalb der USA gilt der EDI-Standard ANSI X 12 als dominierender Standard.

## IHRE VORTEILE

- Erhöhung von Geschwindigkeit und Genauigkeit
- Reduktion von Zeit- und Kostenaufwänden
- Nahezu simultane Übermittlung von Daten
- Vermeidung von Fehlern
- Anstieg der Geschäftseffizienz

# KE-LEISTUNGSBEREICHE

## **KOMPETENZBEREICH TECHNIK**

---

- Antriebstechnik
- Drucklufttechnik
- Schlauchtechnik
- Hydraulik

## **KOMPETENZBEREICH KUNSTSTOFFE & ELASTOMERE**

---

- Technische Kunststoffe
- Werkkunststoffe
- Baukunststoffe
- Elastomertechnik

## **KOMPETENZBEREICH KLEB- UND DICHTSTOFFE & KLEBEBÄNDER**

---

- Klebebänder
- Kleb-, Dicht- & Schmierstoffe
- Wacker Silicones®
- Allgemeiner Industriebedarf/Werkzeuge/Betriebseinrichtungen

## **KOMPETENZBEREICH ARBEITSSCHUTZ & SYSTEMVERSORGUNG**

---

- Kopfschutz
- Bekleidung/Hand- & Hautschutz
- Fußschutz
- Betrieblicher Arbeitsschutz/Gasmesstechnik/Absturzsicherung
- Versorgungssysteme

# ANSPRECHPARTNER FÜR VERSORGUNGSSYSTEME

## IHRE ANSPRECHPARTNER IM INNENDIENST

---

### Abteilungsleiter

#### Versorgungssysteme

Peter Giesbrecht  
T: +49 521 309 164  
F: +49 521 309 6164  
Peter.Giesbrecht@KE.de

#### Versorgungssysteme

Markus Walkenhorst  
T: +49 521 309 165  
F: +49 521 309 6165  
Markus.Walkenhorst@KE.de

#### E-Commerce

Denis Schöning  
T: +49 521 309 290  
F: 49 521 309 6290  
Denis.Schoening@KE.de

## IHRE ANSPRECHPARTNER IM AUSSENDIENST

---

### BERATUNG IM VOLLSORTIMENT

#### Bielefeld • Bad Salzufen • Bünde • Enger

Stefan Schimrick  
T: +49 521 309 114  
Stefan.Schimrick@KE.de

#### Gütersloh • Rheda-Wiedenbrück • Halle • Münster • Hamm

Markus Kamp  
T: +49 521 309 113  
Markus.Kamp@KE.de

#### Osnabrück • Melle • Rheine • Ibbenbüren • Lingen

Christian Kube  
T: +49 521 309 115  
Christian.Kube@KE.de

#### Bad Oeynhausen • Minden-Lübbecke • Herford • Kalletal • Vlotho • Hannover

Andreas Giesbrecht  
T: +49 521 309 503  
Andreas.Giesbrecht@KE.de

#### Schloß Holte • Paderborner Land • Detmold • Kassel • Sauerland

Dennis Krieffewirth  
T: +49 521 309 504  
Dennis.Krieffewirth@KE.de

#### Bielefeld • Herford

Tom Brand  
T: +49 521 309 117  
Tom.Brand@KE.de

#### Key Account Manager

André Steffen  
T: +49 521 309 116  
Andre.Steffen@KE.de



Am Niedermeyers Feld 3  
33719 Bielefeld

T: +49 521 309 0  
F: +49 521 309 200

[info@KE.de](mailto:info@KE.de)

[www.KE.de](http://www.KE.de)

[www.KE.de](http://www.KE.de)